

## Objectif général

Former les porteurs de projet ou les créateurs d'entreprise au métier de futur dirigeant afin de développer et pérenniser leur activité professionnelle.



## Objectifs opérationnels

A l'issue de la formation les bénéficiaires seront capables de :



- Vérifier le positionnement de leur entreprise et formaliser leur système d'activité
- Acquérir les compétences commerciales et marketing
- Appréhender la gestion économique et financière de l'activité
- Connaître l'environnement juridique, fiscal et social
- Développer une posture entrepreneuriale

## Public

Toutes les personnes demandeurs d'emploi, bénéficiaires des minimas sociaux **ayant un projet de création ou ayant créé leur entreprise** et désireuses de la développer.



## Dates Réunions d'information

Des sessions sont régulièrement organisées.



À déterminer



Sous réserve de la vérification des conditions d'éligibilité et de l'inscription administrative du stagiaire



15 rue des métiers  
81100 CASTRES

## Financement



Pour le public éligible : Action de formation  
Co-financée à 100%  
par la Région Occitanie et le FSE.



## Organisation globale de la formation



Cette formation est programmée sur une durée de 10 semaines.

une semaine s'articule de la manière suivante :

des formations en face à face et en distanciel + des temps en autonomie guidée.

- En amont de la formation : réalisation d'un diagnostic de compétences entrepreneuriales avec repérage des potentialités ainsi que les axes de découverte et de renforcement. Formalisation avec une synthèse remise au candidat,
- Analyse et restitution des résultats lors d'un entretien individuel d'1 heure.  
A l'issue de cet entretien, contractualisation de l'engagement via une convention de formation.
- Pendant la formation : Ateliers collectifs /interactions permanentes avec le référent Régate spécialisé en Création d'entreprise + suivi régulier via des entretiens individuels et du tutorat collectif.
- A la fin de la formation : réalisation d'un diagnostic de compétences entrepreneuriales afin de mesurer la progression dans l'acquisition des compétences.

## Contenu pédagogique

- Vérification et mise en perspective du porteur de projet et de l'activité professionnelle
- Méthodologie de l'étude de marché
- Identification des besoins techniques, commerciaux et financiers nécessaires au projet
- Définition de l'offre et du positionnement marché
- Bases de la prospection commerciale – Entraînement à la vente
- Stratégies de communication et les supports adaptés
- Initiation aux bases de la comptabilité
- Fixation du prix de vente et détermination du seuil de rentabilité
- Responsabilités de l'entrepreneur et sensibilisation aux risques professionnels
- Méthodologie de la conduite de projet
- Posture entrepreneuriale



## Modalités

Distanciel/Présentiel  
Synchrone

- 35 heures de formation
  - 30 heures d'autonomie guidée
  - 3 heures de tutorat collectif
  - 3 heures d'entretien individuel de suivi  
+ les temps de diagnostic
  - 2 h : Bilan et mise en perspective
- = 73 heures**



## Focus démarche inclusive



L'intervenant référent met en œuvre une identification des limitations d'activités et prévoit des axes de compensation qui porteront sur :

- L'organisation générale
- L'organisation matérielle
- Les modalités de compensation pédagogique
- La démarche inclusive

Contact du référent handicap pour toute situation nécessitant une adaptation particulière **05 63 62 82 84**

## Méthode pédagogique

L'approche pédagogique s'appuie sur une diversité de méthodes. Chaque bénéficiaire présente un profil d'apprentissage différent.



Le renforcement positif sera transversal et présent dans tout le déroulement de l'accompagnement. Seront utilisées les méthodes didactiques, démonstratives, participatives et expérientielles. Travaux individuels et îlots coopératifs.